

Dropbox

dành cho ngành Sản xuất

Đơn giản hóa quy trình bán hàng công việc trong ngành sản xuất

Tự động hóa, tăng tốc, cải thiện và mở rộng quy mô chu kỳ bán hàng của bạn



Trong ngành sản xuất, hoạt động bán hàng thường kéo dài và rất phức tạp—và hay đòi hỏi sự hợp tác liên tục giữa nhiều bên liên quan. Dropbox hợp lý hóa quy trình bán hàng của bạn và giúp bạn dễ dàng bảo mật, lưu trữ, chia sẻ, theo dõi và quản lý tất cả nội dung của mình, đồng thời giao tiếp rõ ràng với khách hàng, đối tác và khách hàng tiềm năng.



Lưu trữ bảo mật và tái sử dụng các hợp đồng, thỏa thuận mua bán giữa các bên

Quá trình gửi báo giá, hợp đồng và tài sản thể chấp qua lại bằng email thường tốn nhiều thời gian và gây ra sai sót. Với Dropbox, bạn có thể gửi và ký thỏa thuận nhanh hơn tới 80% so với cách truyền thống bằng cách hợp lý hóa và tự động hóa quy trình ký hợp đồng và đề xuất. Và tất cả đều được lưu trữ cùng với các bản kiểm tra để cung cấp bằng chứng hoạt động đáng tin cậy. Thay vì bản khoản, bạn sẽ luôn biết trạng thái của các dự án bán hàng và kiểm soát hoàn toàn quy trình ký kết với Chữ ký điện tử.



Tích hợp và hỗ trợ các nhà phân phối và đối tác của bạn bằng cổng thông tin tự phục vụ

Giao tiếp rõ ràng chính là chìa khóa cho quy trình bán hàng sản xuất hiệu quả và năng suất, nơi có nhiều bên tham gia và cùng chịu trách nhiệm. Để đảm bảo quyền truy cập an toàn vào các thông tin xung quanh sản phẩm, tài liệu đào tạo, bảo hành, giá cả, v.v., Dropbox DocSend cho phép bạn tạo các cổng truy cập định danh tự vận hành. Giờ đây, người quản lý kênh và các đối tác có thể dễ dàng truy cập tài liệu bán hàng mới nhất từ mọi nơi, trên mọi thiết bị di động.



Luôn ngăn nắp trong suốt chu kỳ bán hàng

Không thể phủ nhận việc sử dụng cơ sở dữ liệu truyền thống để quản lý tài sản bán hàng vẫn rất cồng kềnh—đặc biệt là trong sản xuất, nơi sản phẩm được cập nhật thường xuyên và chu kỳ bán hàng kéo dài. Dropbox tự động đồng bộ hóa tất cả các thiết bị của bạn và thông báo ngay cho bạn về các bản cập nhật, cung cấp cho nhóm bán hàng một nguồn thông tin đáng tin cậy, đơn giản và chính xác để theo dõi nội dung trong khi cộng tác—giúp xây dựng niềm tin trong quá trình hợp tác và tăng khả năng tái hợp tác.



Thúc đẩy tăng trưởng doanh số thông qua sự thấu hiểu và nhạy bén với nhu cầu khách hàng.

Đã bao nhiêu lần nhân viên bán hàng của bạn theo dõi một khách hàng tiềm năng sau một buổi triển lãm thương mại nhưng không bao giờ nhận được phản hồi từ họ nữa? Những khách hàng tiềm năng đi vào “ngõ cụt” này sẽ lãng phí thời gian và tạo thêm sự mơ hồ cho nhân viên bán hàng của bạn. Dropbox DocSend cung cấp tính năng theo dõi sự thay đổi và cập nhật thông tin chi tiết theo từng trang để bạn có phản hồi theo thời gian thực về mọi hợp đồng điện tử, báo giá, trang sản phẩm, bảng dữ liệu hoặc danh mục mà bạn chia sẻ.

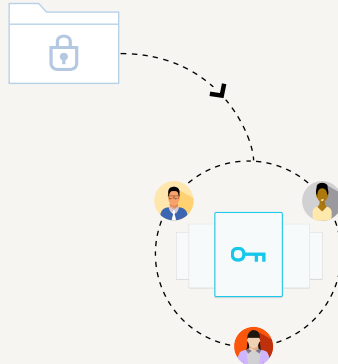
Dropbox

TỐI ƯU HÓA CHU TRÌNH BÁN HÀNG

Phát triển doanh nghiệp sản xuất của bạn với chiến lược bán hàng hiệu quả

Tạo thư mục an toàn cho dự án để sắp xếp tài nguyên bán hàng

- Lưu trữ, truy cập và duy trì các bản trình bày bán hàng, thông số sản phẩm, báo giá, dự báo, v.v.
- Tạo một nguồn thông tin đáng tin cậy duy nhất cho mọi khách hàng
- Lưu trữ mọi bản cập nhật của dự án.

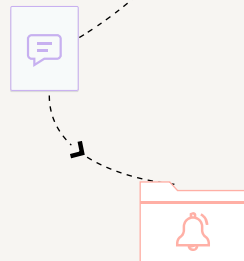


Cấp quyền truy cập an toàn cho nhóm tài khoản và khách hàng của bạn

- Cấp quyền để các bên liên quan có quyền truy cập an toàn vào các tài nguyên từ mọi nơi
- Duy trì kiểm soát phiên bản thông qua tính năng cập nhật tự động trên mọi thiết bị
- Quản lý NDA và miễn trừ để bảo vệ tất cả các bên liên quan

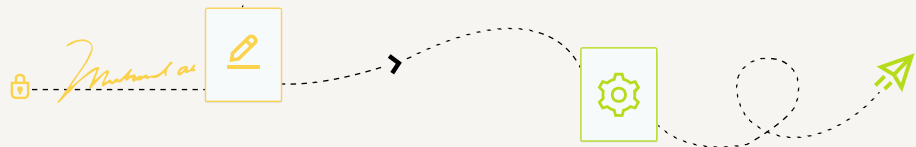
Chia sẻ và cộng tác với các đối tác

- Cung cấp cho các đối tác của bạn quyền truy cập nhanh vào các thông tin quan trọng khi họ muốn và theo cách họ muốn
- Lưu trữ, phân phối và cộng tác trên mọi tài liệu nội bộ hoặc bên ngoài
- Dễ dàng chia sẻ tới tệp nặng 250GB chỉ bằng vài cú nhấp chuột thông qua Dropbox Transfer
- Người nhận có thể nhận và xem trước nội dung mà không cần tải về và tài khoản Dropbox
- Dễ dàng khôi phục các tệp tin bị mất và đặt ngày hết hạn trên các liên kết được chia sẻ để tăng cường bảo mật.



Nắm bắt nhu cầu khách hàng

- Nắm bắt tình trạng những hợp đồng, danh mục hoặc báo giá bán hàng nào đang được chia sẻ thông qua Dropbox DocSend
- Nhận thông báo khi ai đó mở, chỉnh sửa, chia sẻ hoặc nhận xét về tệp
- Dễ dàng thực hiện các thay đổi đối với đề xuất của bạn mà không phải lo lắng về việc kiểm soát phiên bản



Xử lý chữ ký trên hợp đồng thỏa thuận ngay lập tức

- Hợp lý hóa và tự động hóa toàn bộ hợp đồng mua bán và quy trình ký đề xuất
- Quét và lưu trữ tài liệu từ điện thoại của bạn với tính năng quét tài liệu của Dropbox
- Tạo mẫu chung (templates) để tiết kiệm thời gian và tiền bạc cho khách hàng tiềm năng tiếp theo của bạn

Phát triển doanh nghiệp sản xuất của bạn bằng cách xây dựng niềm tin

- Dễ dàng chia sẻ tài liệu marketing và bán hàng mới nhất từ cổng thông tin tự phục vụ có thương hiệu
- Hướng dẫn các nhân viên và đối tác mới bằng tin nhắn video thông qua Dropbox Capture
- Xây dựng một quy trình bán hàng mạch lạc và có thể thực hiện lại, giúp phát triển doanh nghiệp của bạn.
- Đơn giản hóa và tự động hóa toàn bộ quy trình bán hàng của bạn.

